



PEDAX ist ein weltweit agierendes Unternehmen zur Produktion von Maschinen und Anlagen, die für die Betonstahlbearbeitung eingesetzt werden. Unsere ganz besondere Stärke sind ganzheitliche Lösungen für effektive und wirtschaftliche Produktionssysteme. Wir arbeiten nach eindeutig definierten Zielen und bieten langfristige Arbeitsplätze bei attraktiver Bezahlung und gutem Betriebsklima.

Wir erweitern unser Team und suchen für den Standort Bitburg einen:

## **Sales Support Manager (m/w/d)**

### **Einige Ihrer Aufgaben bei uns:**

- Tägliches Management von - und aktive Mitarbeit im Vertriebs-Backoffice, Bitburg
- Unterstützung des CSO mit relevanten Markt- und Kundendaten
- Verbesserung und Entwicklung von Verkaufs- und Kalkulationstools
- Erarbeiten von Analysen zu möglichen neuen Entwicklungsprojekten in Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam
- Sicherstellung der einheitlichen Ausarbeitung von individuellen Marktstrategien durch das Vertriebsteam und Unterstützung mit relevanten Daten
- Nachverfolgung von Umsatz- und Kostenbudgets mit CSO, den Area Sales Managern und Agenten.
- Identifizierung neuer Agenten und Partner in Zusammenarbeit mit CSO / Area Sales Managers und Schulung / Integration dieser, in die Pedax-Organisation
- Verantwortlich für Preislisten und interne Maschinenkalkulationen in Zusammenarbeit mit dem Controlling.
- Tägliche Unterstützung bei der Erstellung von kundenspezifischen Angeboten, Kalkulationen und Layouts.
- Teilnahme an relevanten Management-Meetings als Vertretung des CSO

### **Sie bringen mit:**

- Abgeschlossenes Studium als Wirtschaftsingenieur (m/w/d) oder vergleichbares Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung aus einer vergleichbaren Position
- Ausgeprägtes techn. Verständnis
- Navision und CRM Kenntnisse sind zwingend notwendig
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen (z.B. Französisch/Spanisch) wünschenswert
- Vorbildliche Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit, hohes Verantwortungsbewusstsein und Teamfähigkeit

## **Ihr einzigartige Chance:**

Wir bieten Ihnen eine spannende und herausfordernde Position in einem führenden globalen Unternehmen mit Ambitionen, kompetenten Kollegen und einem hohen Wachstumspotenzial. Als Mitarbeiter (m/w/d) von PEDAX haben Sie die Möglichkeit, Kunden mit geschäftskritischen Lösungen zu betreuen, die das Rückgrat des Geschäfts Ihrer Kunden sind.

- Werden Sie Teil unseres skandinavisch geprägten Unternehmens, das sich mit seinen hochwertigen Leistungen einen international hervorragenden Ruf erarbeitet hat.
- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Tätigkeit mit hohen Freiheitsgraden und kompetenten Kollegen und Kolleginnen innerhalb eines Unternehmens mit großem Wachstumspotenzial.
- Der Anspruch und die Komplexität dieser Position bilden die ideale Voraussetzung, um Ihre Erfahrungen und Fähigkeiten sowohl in operativer als auch strategischer Hinsicht einzubringen und zu vervollkommen.
- Ein überzeugendes Vergütungspaket, das Sie durch Ihre Leistung positiv beeinflussen können, rundet das Angebot ab.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bevorzugt per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühesten Eintrittstermins.



### **PEDAX GmbH**

Frau Marion Conrady, Personal/HR  
Industriestraße 10 A  
54634 Bitburg  
Tel.: +49 6561 9667 12  
Email: [m.conrady@pedax.de](mailto:m.conrady@pedax.de)

---